

Unsere Werte **PRAGMATISCH. EFFIZIENT. FAIR.** leben wir gemeinsam jeden Tag.

Docolution steht seit 2007 für exzellente Software und Beratung in Wien. Als eigentümergeführtes, unabhängiges Unternehmen liefern wir unseren Kund*innen in ganz Europa moderne Lösungen in Output-, Document- und Customer Communication Management.

Gestalten Sie mit uns den weiteren Erfolg! Werden Sie Teil unseres Teams als

Key Account Manager (f/m/d)

Das erwartet Sie:

- Kompetente Bestandskundenbetreuung im Enterprise Bereich, vor allem in den Branchen Versicherungen, Banken, Telekom, Druckdienstleister
- Weiterentwicklung bzw. Mitgestaltung der Vertriebsstrategie und des Kampagnenmanagements
- Erkennen von Kundenproblemen und Lösungsfindung
- Beobachtung der Markttrends, Mitbewerberanalysen und Ausschöpfung des Sales-Potenzials
- Strategische Besuchsplanung ebenso wie Dokumentation
- Marketingagenden, wie z.B. Betreuung der HP, Social Media Seiten und Erstellung von Marketingmaterialien

Das erwarten wir:

- Hohe Affinität und Interesse an IT
- Mindestens 2-3 Jahre im Verkauf von IT-Dienstleistungen
- Proaktive und kommunikationsstarke Persönlichkeit
- Enthusiasmus, unsere Dienstleistungen und SW-Produkte beim Kunden zu positionieren
- Bereitschaft, neue Produkte und Prozesse in der IT kennen zu lernen und zu verstehen
- Freude an der Gestaltung und Umsetzung von Marketingthemen
- Branchenkenntnis und bestehende Kontakte im Bereich Finanzdienstleistung und Telekommunikation von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Arbeitsort Wien

Auf folgende BENEFITS können Sie sich bei uns freuen:

Modernes Büro mit guter öffentlicher Anbindung - Unser Büro im 15. Wiener Gemeindebezirk bietet ergonomische Stühle, höhenverstellbare Tische und eine agile Arbeitsumgebung.

Jobticket - Die Umwelt liegt uns am Herzen, wir unterstützen den nachhaltigen Arbeitsweg und übernehmen die Kosten für das Wiener Linien Ticket.

Home-Office Möglichkeit - bis zu 2 frei wählbare Home-Office Tage pro Woche

Ein garantiertes Betriebspensionssystem - Wir unterstützen unsere Mitarbeiter*innen mit einer garantierten Zuzahlung.

Kontinuierliche Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten - Allen Mitarbeiter*innen steht ein jährliches finanzielles als auch zeitliches Budget zur Verfügung.

Attraktive Gehaltsregelung - Ein angemessenes und faires Gehalt für Leistung über dem vorgesehenen KV ist uns ein Anliegen.

Zusätzliche Urlaubstage - erhöhter Urlaubsanspruch ab dem 1. Tag im Unternehmen

Bio-Obst und Getränke - stehen im Office zur Verfügung.

Pausen mit Kolleg*innen - verbringen Sie spielend bei einem Duell auf der Spielkonsole, am Tischtennistisch oder Wuzzler bzw. relaxed in unseren gemütlichen Pausenräumen.

Ihre aussagekräftige Bewerbung senden Sie an:

jobs@docolution.com

Das kollektivvertragliche Mindestgehalt für diese Position liegt bei monatlich EUR 3551,- brutto zuzügl. Salesprovisionen. Abhängig von Ihrer Erfahrung und Qualifikation besteht jedenfalls Bereitschaft zur Überzahlung. Das tatsächliche Gehalt besprechen wir gerne mit Ihnen persönlich bei unserem Termin.

Ihre personenbezogenen Daten werden absolut vertraulich behandelt und nicht an Dritte weitergegeben. Wir erheben, verarbeiten und nutzen diese ausschließlich zum Zwecke der Bearbeitung Ihrer Bewerbung, und für die Besetzung von vakanten Positionen innerhalb unseres Unternehmens